

د. عبد الكريم موكه

أستاذ محاضر (i)

كلية الحقوق والعلوم السياسية

جامعة محمد الصديق بن يحي - جيجل

تقديم Philippe DELEBECQUE

Professeur à l'Université de Paris-I (Sorbonne)

الجوانب القانونية للعقود الدولية

إبرامها / تنفيذها / تسوية منازعاتها
/ نماذج عملية لعقود دولية

فهرس الموضوعات

الصفحة	العنوان
10	مقدمة
12	محاوور الكتاب
13	المحور الأول: مفهوم العقود الدولية
16	أولاً: تعريف العقد الدولي
17	أ- موقف الفقه من تعريف العقد الدولي
17	1/ الاتجاه الرافض لدولية العقد
18	2/ الفقه المؤيد لجزئية دولية العقد (عقود من نوع خاص)
19	3/ الاتجاه المؤيد لصفة الدولية التامة للعقد
20	ب- معايير تحديد دولية العقد
21	1/ المعيار القانوني
21	2/ المعيار الاقتصادي
21	3/ موقف المشرع من الجزائري من معايير دولية العقد
22	ثانياً: موقف القضاء من دولية العقد
23	أ- موقف القضاء الفرنسي
23	ب- موقف القضاء البريطاني والأمريكي
24	1/ القضاء البريطاني
24	2/ القضاء الأمريكي
25	ثالثاً: موقف الاتفاقيات الدولية
25	أ- اتفاقية فينا 1980
26	ب- اتفاقية لاهاي 1986
26	رابعاً: أنواع العقود الدولية
27	أ- عقد البيع الدولي للبضائع
28	ب- عقد الترخيص الصناعي
30	ج- عقد المساعدة الفنية

30	د- عقد المفتاح في اليد
31	هـ- عقد الإنتاج في اليد
31	و- عقد الإيجار التمويلي الدولي
32	7/ عقود الأشغال الدولية
32	ز- عقود الامتياز البترولية
32	ح- عقود التجارة الالكترونية
37	المحور الثاني: أطراف العقود الدولية (الدولة- الشركات التجارية)
38	أولاً: مركز الدولة في العقود الدولية
39	أ- الدولة عون اقتصادي (سلطة عامة).
39	1/ تمسك الدولة بسيادتها على ثرواتها
40	2/ تمتع الدولة بالحصانة السيادية:
40	* الحصانة القضائية:
40	* الحصانة التنفيذية
41	* حرية الدولية في تعديل شروط العقد:
41	ب- الدولة عون اقتصادي خاص
41	1/ تضيق نطاق تطبيق الحصانة السيادية
42	* في مجال الحصانة القضائية
42	* في مجال الحصانة التنفيذية
42	2/ حدود الدولة في التعديل الانفرادي لشروط العقد
43	* احترام الحقوق المكتسبة
43	* الامتياز التشريعي
44	* شرط الاستقرار التشريعي
45	*- التدعيم التشريعي
46	ثانياً: الشركات التجارية (طرف في إبرام العقود الدولية)

47	أ- أهمية تحديد جنسية الشركة في العقود الدولية
48	ب- القانون الواجب التطبيق على الشركة
48	ج- معايير تحديد جنسية الشركة
49	1/ معيار مكان التأسيس
50	2/ معيار الرقابة
51	3/ معيار مقر الإدارة الرئيسي
51	4/ معيار مركز الاستغلال
52	د- موقف المشرع الجزائري من معايير تحديد جنسية الشركة
55	المحور الثالث: التفاوض في العقود الدولية
57	أولا: ماهية التفاوض في العقود الدولية
57	أ- التعريف اللغوي للتفاوض
58	ب- التعريف الاصطلاحي للتفاوض
59	ج- تعريف فقهاء العقود الدولية للتفاوض
60	ثانيا: خصائص المفاوضات وأهميتها في العقود الدولية
60	أ- تمييز المفاوضات عن بعض المصطلحات المشابهة في مجال الأحكام المنظمة للعقود الدولية
61	1/ تمييز المفاوضات عن الإيجاب
62	2/ تمييز المفاوضات عن الوعد بالتعاقد
62	3/ تمييز المفاوضات عن إعادة التفاوض
62	د- تمييز المفاوضات عن التفاوض للتسوية الودية للنزاعات
63	ب- خصائص المفاوضات في العقود الدولية
63	1/ المفاوضات ثنائية الجانب واختيارية
64	2/ المفاوضات تعتمد على التعاون والأخذ والعطاء
65	3/ المفاوضات تقوم على الحاجة ونتائجها احتمالية
67	ج- أهمية التفاوض في العقود الدولية
67	ثالثا: استراتيجيات التفاوض (التقنيات المتبعة أثناء العملية التفاوضية)
68	أ- إستراتيجية الاستعلام

68	ب- إستراتيجية التشدد
69	ج- إستراتيجية الأخذ والعطاء
69	د- إستراتيجية الأمر الواقع
69	هـ- إستراتيجية العدالة
70	رابعاً: عوامل نجاح المفاوضات في إبرام العقود الدولية
70	أ- العوامل الشخصية
71	ب- العوامل الفنية
72	ج- العوامل الموضوعية
72	رابعاً: تنظيم المفاوضات في العقود الدولية
73	أ- الالتزامات التي يترتبها التفاوض في العقود الدولية
73	1/ الالتزام بحسن النية
74	2/ الالتزام بالإعلام
75	3/ الالتزام بالتعاون
76	4/ الالتزام بالسرية
76	5/ الالتزام بالاستمرار في المفاوضات
77	6/ الالتزام بحظر المفاوضات الموازية
78	ب- الإعداد للمفاوضات في العقود الدولية
78	1/ إعلان خطاب النوايا
78	* تعريف خطاب النوايا
79	* مضمون خطاب النوايا
81	2/ صور خطاب النوايا
83	3/ القانون واجب التطبيق على خطاب النوايا
83	* القانون واجب التطبيق على شكل خطاب النوايا
83	* قانون الإرادة في موضوع خطاب النوايا
84	ج- القيمة القانونية للاتفاقات ما قبل العقدية (المفاوضات)

85	1/ الطبيعة المادية للاتفاقات قبل العقدية
86	2/ الطبيعة العقدية للاتفاقات قبل العقدية
87	3/ التنظيم الاتفاقي للمفاوضات في العقود الدولية
89	المحور الرابع: مضمون العقود الدولية
90	أولاً: تحديد الأطراف لمضمون العقد الدولي
91	أ- دور مبدأ سلطان الإرادة في تحديد مضمون العقد الدولي
91	1/ دور الإرادة في إنشاء الالتزام
91	2- حرية الأطراف في تحديد مضمون العقد
92	3- حدود مبدأ سلطان الإرادة في تحديد مضمون العقد الدولي
93	4- بطلان الشروط التعسفية
94	ثانياً: تحديد أهم الاشتراطات العقدية التي يتضمنها العقد الدولي
95	أ- الشروط الموضوعية والمادية
95	1/ مقدمة العقد (الديباجة)
96	2/ أحكام العقد
99	3/ الأحكام الختامية
99	3/ الملاحق
100	ب/ حقوق والتزامات الأطراف المتعاقدة
101	المحور الخامس: إشكالات تنفيذ العقود الدولية
102	أولاً: إعمال نظرية الظروف الطارئة في العقود الدولية
104	أ- مفهوم نظرية الظروف الطارئة في العقود الدولية
106	ب- شروط إعمال نظرية الظروف الطارئة في العقود الدولية
106	1/ أن تطرأ الحوادث في الفترة بين إبرام العقد وتنفيذه
106	2/ أن تكون الظروف استثنائية عامة
107	3/ أن تكون الظروف استثنائية ليس في الوسع توقعها
107	4/ أن تجعل الظروف تنفيذ الالتزام مرهقا لا مستحيلا
108	ثانياً: إعمال نظرية القوة القاهرة في العقود الدولية
109	أ- تطبيقات المفهوم الموسع للقوة القاهرة

109	1/ التعديل من آثار القوة القاهرة
110	2/ تعداد الظروف المشككة للقوة القاهرة
111	3- وقف تنفيذ العقد والدعوة إلى مراجعة العقد وفقا للظروف المشككة للقوة القاهرة
112	ب/ آثار إعمال نظرية القوة القاهرة على العقود الدولية
112	1/ التوقف عن تنفيذ العقد والدعوة إلى مراجعته
113	2/ ملائمة العقد وفقا للظروف الجديدة
114	3/ دور التحكيم في تطبيق مبدأ العدالة لوقف العقد من اجل ملائمة العقد
115	المحور السادس: القانون واجب التطبيق على العقود الدولية
116	أولا: إخضاع العقود الدولية لقانون الإرادة
116	أ- مضمون خضوع العقود الدولية لقانون الإرادة
117	1/ أساس قانون الإرادة
117	2/ شروط اختيار القانون الذي يحكم العقود الدولية
119	ب- نطاق قانون الإرادة
119	1/ التراضي
120	2/ محل وسبب التعاقد
121	3/ آثار العقد
122	ثانيا: حدود تطبيق قانون الإرادة
123	أ- استبعاد قانون الإرادة لمخالفته النظام العام أو لغش نحو قانون القاضي
125	ب- استبعاد قانون الإرادة لتطبيق قواعد ذات التطبيق الضروري
127	المحور السابع: تسوية منازعات العقود الدولية
128	أولا: التسوية الودية لنزاعات العقود الدولية
129	أ- المفاوضات لحل نزاع العقود الدولية

130	ب- الصلح والتوفيق لحل نزاعات العقود الدولية
132	ج- الوساطة في حل نزاعات العقود الدولية
135	د- الاستعانة بالخبرة في حل نزاع العقود الدولية
137	ثانيا: التسوية القضائية لنزاعات العقود الدولية
138	أ- تسوية النزاعات أمام القضاء الوطني
139	1/ اختصاص القضاء الوطني لأحد المتعاقدين
140	2/ اختصاص قضاء أجنبي عن المتعاقدين
141	3/ القانون واجب التطبيق عند طرح النزاع على القضاء
142	ب- اللجوء إلى التحكيم التجاري الدولي
143	1/ مفهوم التحكيم التجاري الدولي
145	2/ مزايا اللجوء إلى التحكيم لتسوية منازعات العقود الدولية
145	3/ أنواع هيئات التحكيم
147	القانون واجب التطبيق على منازعات العقود الدولية أثناء التحكيم
147	5/ صدور الحكم التحكيمي
148	6/ تنفيذ الحكم التحكيمي
149	ج- موقف الجزائر من التحكيم في منازعات العقود الدولية
151	الخلاصة
153	الملاحق: نماذج العقود الدولية
154	Contrats-types destinés aux petites entreprises un appui juridique pour s'engager dans le commerce international
178	Modèle-contrat-franchise-international-exemple
183	Modèle-contrat de vente internationale de marchandises
187	قائمة المراجع
202	فهرس الموضوعات