



أوت 2026

د. عباس حسونة

# الإجراءات القضائية في البيوع العقارية

دراسة على ضوء قانون الاجراءات المدنية والادارية



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

## الإجراءات القضائية في البيوع العقارية

دراسة على ضوء قانون الإجراءات المدنية والإدارية

• المؤلف: د. عباس حومة

• تنسيق داخلي للكتاب: دار المتنبي للطباعة والنشر

• مقاس الكتاب: 17/25

• الطبعة الأولى

• الناشر: دار المتنبي للطباعة والنشر

• الرقم الدولي الموحد للكتاب

ISBN: 978\_0\_34\_9969\_0

• الإيداع القانوني: أوت/2024 م

• الحقوق: جميع الحقوق محفوظة ©

• مقر الدار: جي تعاونية الشيخ المقراني / طريق إشبيليا

مقابل جامعة محمد بوضياف / المسيلة - الجزائر

• للتواصل مع الدار: [elmotanaby.dz@gmail.com](mailto:elmotanaby.dz@gmail.com)

• الموقع الإلكتروني: <https://elmotanaby.com>

• هاتف: 0668.14.49.75 / 0773.30.52.82

• فاكس: 035.35.31.03



## فهرس المحتويات

.....	مقدمة
9.....	

# الفصل الأول

## الإجراءات القبلية لبيع العقار بالمزاد العلني

المبحث الأول: إعداد العقار للبيع بالمزاد العلني.....	14.....
المطلب الأول: تحديد الثمن الأساسي للبيع .....	16.....
الفرع الأول: الشخص المكلف بتحديد الثمن.....	16.....
أولا - طلب تعيين الخبير.....	17.....
ثانيا - مهمة الخبير العقاري .....	19.....
الفرع الثاني: عملية تحديد الثمن الأساسي للعقار.....	21.....
أولا - أنواع قيم العقارات المعتمدة لتحديد الثمن.....	22.....
ثانيا - العوامل المؤثرة في تحديد ثمن العقار.....	23.....
المطلب الثاني: إعداد قائمة شروط البيع .....	25.....
الفرع الأول: تحرير قائمة شروط البيع .....	26.....
أولا - البيانات الواجب توفرها في قائمة شروط البيع.....	27.....
ثانيا - الجزء المترتب عن تخلف أحد البيانات في قائمة شروط البيع.....	32.....
الفرع الثاني: إيداع قائمة شروط البيع.....	35.....
أولا - الأشخاص المخول لهم إيداع قائمة شروط البيع.....	36.....
ثانيا - ميعاد إيداع قائمة شروط البيع.....	37.....
ثالثا - الوثائق والمستندات المرفقة بقائمة شروط البيع .....	39.....
المبحث الثاني: الاعتراضات على قائمة شروط البيع .....	41.....
المطلب الأول: النظام الموضوعي للاعتراض على قائمة شروط البيع .....	42.....
الفرع الأول: حالات إبداء الاعتراضات على إجراءات السابقة للبيع وشروطه .....	43.....
أولا - حالات إبداء الملاحظات والاعتراضات على الإجراءات السابقة للبيع .....	43.....

ثانياً - حالات إبداء الملاحظات والاعتراضات على شروط البيع	45
الفرع الثاني: حالات إبداء الملاحظات على قائمة شروط البيع	48
أولاً - حالات التي يكون موضوعها إضافة أو حذف شرط من الشروط	49
ثانياً - الملاحظات التي يكون موضوعها التعديل أو تغيير شرط من الشروط	50
المطلب الثاني: النظام الإجرائي للاعتراض على قائمة شروط البيع	51
الشرع الأول: الأشخاص الذين لهم الحق في الإعتراض وميعاد تقديمها وجاء مخالفته	52
أولاً - الأشخاص الذين لهم الحق في الإعتراض على قائمة شروط البيع	52
ثانياً - ميعاد تقديم الاعتراض وجاء مخالفته.....	56
الشرع الثاني: إجراءات رفع الاعتراض على قائمة شروط البيع بالمزاد العلني والجهة المختصة في الفصل فيها.	59
أولاً - إجراءات رفع الاعتراض على قائمة شروط البيع بالMZAD العلني	60
ثانياً - الجهة المختصة في الفصل في الاعتراض على قائمة شروط البيع بالMZAD العلني	61

## الفصل الثاني

### **الإجراءات البعدية لبيع العقار بالمزاد العلني**

المبحث الأول: النظام الإجرائي لجنة بيع العقار بالمزاد العلني	66
المطلب الأول: الإجراءات المتبعة لتحديد جلة البيع بالMZAD العلني	67
الفرع الأول: تحديد جلة بيع العقار بالMZAD العلني .....	68
أولاً - الشخص المكلف بتقديم الطلب وشكله .....	70
ثانياً - المحكمة المختصة بتحديد جلة البيع .....	71
ثالثاً - تحديد مكان إجراء المزايدة وزمانه . ....	72
الفرع الثاني: الإعلان عن بيع عقار بالMZAD العلني .....	73
أولاً - الإعلان الخاص بجلسة البيع .....	74
ثانياً - الإعلان العام عن جلة البيع .....	77
ثالثاً - الجزء المترتب على عدم الإعلان عن جلة البيع بالMZAD العلني .....	80

المطلب الثاني: الإجراءات المتبعة في جلسة البيع أو المزاد العلني.....	102
الفرع الأول: شروط المزاد العلني وإجراءات سير الجلسة.....	103
أولاً - شروط المزاد العلنية.....	103
ثانياً - إجراءات سير جلسة البيع بالمزاد العلني.....	106
الفرع الثاني: رسو المزاد وعوارض جلسة البيع.....	98
أولاً - رسو المزاد.....	96
ثانياً - عوارض جلسة البيع .....	99
المبحث الثاني: الآثار المترتبة على بيع العقار بالمزاد العلني.....	107
المطلب الأول: صدور حكم رسو المزاد والآثار المترتبة عليه.....	108
الفرع الأول: حكم رسو المزاد.....	109
أولاً - الطبيعة القانونية لحكم رسو المزاد.....	109
ثانياً - بيانات حكم رسو المزاد.....	112
ثالثاً - خصائص حكم رسو المزاد.....	114
الفرع الثاني: آثار حكم رسو المزاد.....	116
أولاً - التزامات الرامي عليه المزاد.....	117
ثانياً - حقوق الرامي عليه المزاد.....	120
المطلب الثاني: إجراءات توزيع حصيلة البيع وكيفيتها .....	125
الفرع الأول: حالة تكون الأموال كافية للوفاء بكافة الديون.....	127
أولاً - الدائنون المسجلون العازرون لسلسلات تنفيذية.....	127
ثانياً - الدائنون العاديون الذين لا يملكون سلسلات تنفيذية.....	129
الفرع الثاني: حالة كون الأموال غير كافية للوفاء بكافة الديون.....	129
أولاً - ترتيب الدائنين أثناء توزيع المبالغ المستحصلة من التنفيذ.....	130
ثانياً - إعداد القائمة المؤقتة لتوزيع المبالغ المستحصلة من التنفيذ.....	133
خاتمة.....	139
<b>قائمة المراجع.....</b>	141

## هذا الكتاب ..

اهتم المشرع بالعقار لاعتباره مكوناً أساسياً للزندقة الاقتصادية والاجتماعية والثقافية، ولذلك أولى الاهتمام بإجراءات رفعه عن طريق البيع القضائي، وبعتبر البيع بالمراد العللي للعقار آلية قانونية منظمة بنصوص موضوعية وإجرائية تهدف إلى الوصول به من العقار والحقوق العينية العقارية القابلة للبيع إلى أعلى قدر ممكن بطريق المزايدة العلية، بغرض جلب أكبر عدد ممكن من المزايدون، مع ضمان التنافس والحصول على أعلى سعر، وفي الغاية المنشودة من عملية البيع بالمراد العللي، وذلك من خلال وضع شروط يجب اتداها في العقار مثل البيع و الشخص المزايد وملع البعض من دخول المراد.

فبعد تحديد سعر الأساسي الذي يبدأ به البيع بالمراد العللي للعقار من طرف الخبر العقاري، واعداد قائمة شروط البيع وملح أصحاب الشأن فرصة الاعتراض على قائمة شروط البيع التي يعودها المحضر القضائي كمرحلة أولى لبداية إجراءات البيع بالمراد العللي، من طرف رئيس المحكمة التي يقع العقار بدارة أحدهما بأمر غير قابل للطعن، سواء كانوا أصحاب الشأن حاجزين أو دائرين مقيدين أو مالكين على شروع أو كان ولها أو مقدماً أو وصياً على من كان ناقصاً للأهلية لأنها مرحلة ممهدة وهي الإعلان العام والخاص على جلسة البيع.

تأتي بعدها مرحلة عرض العقار للبيع بالمراد بقاعة البيوع العقارية بالمحكمة المختصة ويحتاج هذا الأمر إلى إجراءات عديدة لكي يتم إيقاع البيع وإبرام العقد، الأمر الذي يتطلب معرفة الوقت الذي يتم فيه الإيجاب والقبول، لأن افتتاح المراد ولو كان على أساس سعر افتتاحي للعقار مثل البيع، لا يعتبر إيجاباً وإنما هو دعوى إلى التعاقد فقط، وعطاء المزايدة يعتبر إيجاباً ويلزم بالبقاء عليه حتى يتقدم مزايده أخر بعطاء أفضل، وفي هذه الحالة يسقط العطاء السابق وهكذا إلى غاية إرساء المزايدة على أكبر عطاء، ويصدر بشأنها حكم برسو المراد مرتها بذلك مجتمعة من الأثار أهمها انتقال ملكية العقار إلى الراسي عليه المراد وتوزيع حاصل البيع على ذوي الشأن وفق قائمة مشروع قسمة يعودها رئيس المحكمة قابلة للاعتراض عليها من طرف ذوي المصلحة، وهذا في حال كانت الأموال المتحصلة من البيع غير كافية لتسديد كافة الديون.

ISBN

978 9969 04 034 0



9 789969 040340

مقر دار النشر، حسني تعاونية الشيخ المقراني  
طريق اشبيلية مقابل جامعة محمد بوضياف  
المسييلة - الجزائر

التواصل مع دار النشر: elmotanaby.dz@gmail.com

الهاتف: 0773.30.52.82 / 0668.14.49.75

فاكس: 035.35.31.03

مسح الرمز



Scan Our QR Code