

## محتوى الكتاب

07..... مقدمة الطبعة الثالثة

### الفصل الأول

#### ماهية قانون التجارة الدولية

12..... المبحث الأول : المحددات القانونية

12..... ألف - قراءة في المفهوم

12..... أولا - المفهوم الضيق

14..... ثانيا - المفهوم الواسع

15..... ثالثا - التفاعل المفهومي

17..... باء - أهمية قانون التجارة الدولية

18..... أولا - على الصعيد الاجتماعي

18..... ثانيا - على الصعيد الاقتصادي

18..... ثالثا - على الصعيد السياسي

19..... جيم - خصائص قانون التجارة الدولية

19..... أولا - حداثة النشأة

20..... ثانيا - العلاقات بالقانون الخاص

22..... ثالثا - الطابع الموضوعي

23..... رابعا - الطابع المرن

23..... خامسا - الطابع التعاقدي

24..... سادسا - التعلق بالبيوع الدولية

24..... سابعا - الطابع الشمولي

- 25..... ثامنا - الطابع الدولي
- 26 ..... تاسعا - الطابع المستقل لأحكامه
- 27 ..... عاشرا - الطابع الإلزامي
- 28..... إحدى عشر - الطابع المعولم
- 29..... دال - تدوين قانون التجارة الدولية
- 29..... أولا - بدايات التدوين
- 29..... 1 - اتفاق الجات GATT
- 30..... 2 - جولات المفاوضات التدوينية
- 33..... 3 - نمو حركة التدوين
- 35..... ثانيا - منطلقات التدوين
- 37..... المبحث الثاني : الطابع الذاتي لقانون التجارة الدولية
- 37..... ألف - تفرده عن فروع القانون
- 37..... أولا - القانون الدولي للأعمال
- 38..... ثانيا - القانون الدولي الاقتصادي
- 39..... ثالثا - القانون الدولي الخاص
- 39..... رابعا - القانون التجاري الوطني
- 39..... 1 - تعبير عن الأنظمة الوضعية
- 42..... 2 - تفكيك القانون التجاري
- 43..... خامسا - القانون المدني
- 43..... سادسا - القانون البحري
- 44..... باء - الفارق الموضوعي
- 44..... أولا - التجارة الدولية

- 47..... ثانيا - البيع الدولي
- 48..... ثالثا - التحكيم التجاري
- 49..... المبحث الثالث : تطور قانون التجارة الدولية
- 50..... ألف - المرحلة العرفية
- 50..... باء - مرحلة التقنيات الوطنية
- 52..... جيم - المرحلة الحديثة

## الفصل الثاني

### مصادر قانون التجارة الدولية

- 56..... المبحث الأول : المصادر الاتفاقية
- 56..... ألف - اتفاقيات التجارة الدولية
- 56..... أولا - مفهوم اتفاقيات التجارة الدولية
- 59..... ثانيا - أقسام اتفاقيات التجارة الدولية
- 59..... 1 - الاتفاقيات العامة
- (أ) - اتفاقية نيويورك لعام 1958 بشأن الاعتراف بقرارات التحكيم الأجنبية وإنفاذها
- 59.....
- (ب) - اتفاقية لاهاي لعام 1964 بشأن البيع الدولي للمنقولات المادية
- (ج) - اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع لعام 1980 ... 62
- 64..... 2 - الاتفاقيات الخاصة
- (أ) - الاتفاقية المؤسسة لمنظمة التجارة العالمية (WTO)
- (ب) - اتفاقية بشأن تطبيق إجراءات الصحة والصحة النباتية (اتفاقية الصحة والصحة النباتية)
- 67.....
- (ج) - اتفاقية الجوانب المتصلة بالتجارة من حقوق الملكية الفكرية (اتفاقية التريس)
- 70 .....

- 80..... باء - المصادر شبه الاتفاقية
- 81..... أولا - التعريف بالمصادر شبه الاتفاقية
- 82..... ثانيا - تدوين القواعد شبه الاتفاقية
- 82..... 1 - قانون الأونسيترال النموذجي للتوفيق التجاري الدولي
- 83..... 2 - قواعد الأونسيترال للتوفيق
- 83..... 3 - ملاحظات الأونسيترال عن تنظيم إجراءات التحكيم
- 83..... 4 - قانون الأونسيترال النموذجي للتحكيم التجاري الدولي
- 84..... 5 - توصيات الأونسيترال لمساعدة هيئات التحكيم
- 84..... 6 - قواعد الأونسيترال للتحكيم
- 85..... **المبحث الثاني : المصادر الالكترونية**
- ألف - اتفاقية الأمم المتحدة بشأن استخدام الخطابات**
- 85..... **الإلكترونية في العقود الدولية**
- 85..... أولا - المفهوم
- 85..... ثانيا - أهمية الاتفاقية
- 86..... ثالثا - الأحكام الرئيسية
- 88..... رابعا - علاقة الاتفاقية بالقانون الدولي الخاص والقانون الوطني القائم
- باء - قانون الأونسيترال النموذجي بشأن التوقيعات الالكترونية**
- 88..... **مع دليل**
- 88..... أولا - المفهوم
- 89..... ثانيا - أهمية القانون النموذجي
- 89..... ثالثا - الأحكام الرئيسية
- 90..... رابعا - معلومات إضافية

## جيم - قانون الأونسيترال النموذجي بشأن التوقيعات الإلكترونية

90.....	مع دليل
90.....	أولا - المفهوم
90.....	ثانيا - أهمية قانون الأونسيترال النموذجي
91.....	ثالثا - الأحكام الرئيسية
91.....	رابعا - معلومات إضافية
91.....	دال - التنظيم الوطني للتجارة الإلكترونية
93.....	المبحث الثالث : المصادر العرفية
94.....	ألف - العرف التجاري الدولي
94.....	أولا - المفهوم
95.....	ثانيا - تدوين الأعراف والعادات التجارية
97.....	باء - إشكالية تطبيق الأعراف التجارية الدولية
99.....	المبحث الرابع : المصادر المستحدثة
99.....	ألف - العقود النموذجية
99.....	أولا - المفهوم
100.....	ثانيا - نطاق العقود
102.....	باء - الشروط العامة
102.....	أولا - المفهوم
103.....	ثانيا - نطاقها
104.....	جيم - القواعد الدولية «الأنكوترمن»
104.....	دال - المبادئ العامة للقانون
104.....	أولا - المفهوم

105.....	ثانيا - أنماط المبادئ العامة للقانون
107.....	ثالثا - استخلاص المبادئ العامة لقانون
107.....	رابعا - المبادئ كمصدر لقانون التجارة الدولية
109.....	هاء - القضاء الدولي
109.....	واو - العدالة
109.....	أولا - المفهوم
110.....	ثانيا - العدالة كمصدر
111.....	المبحث الخامس : المصادر الوطنية
111.....	ألف - المفهوم
112.....	باء - القانون المدني
113.....	جيم - القانون التجاري
114.....	دال - القانون الجنائي (العقوبات)
115.....	هاء - قانون الإجراءات الجزائية

### الفصل الثالث

#### آليات قانون التجارة الدولية

118 .....	المبحث الأول : الآليات العالمية
118 .....	ألف - منظمة التجارة العالمية
118 .....	أولا - تأسيس المنظمة
121.....	ثانيا - الهيكل التنظيمي للمنظمة
125.....	ثالثا - مبادئ المنظمة
128.....	رابعا - نشاط المنظمة

130.....	باء - منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD)
130.....	أولا - العضوية
131.....	ثانيا - نمط النشاط
	<b>جيم - لجنة الأمم المتحدة للقانون</b>
133.....	التجاري الدولي (UNCITRAL)
133.....	أولا - عضوية اللجنة
134.....	ثانيا - نمط النشاط
136.....	ثالثا - دعم البلدان النامية
137.....	<b>المبحث الثاني : الآليات الإقليمية</b>
137.....	ألف - الاتحاد الأوروبي
137.....	أولا - المفهوم والتأسيس
138.....	ثانيا - النشاط التجاري
139.....	باء - منتدى التعاون الاقتصادي لمنطقة آسيا-الباسيفك
139.....	أولا - المفهوم والتأسيس
139.....	ثانيا - النشاط الاقتصادي والتجاري
141.....	<b>جيم - منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية</b>
141.....	أولا - المفهوم والتأسيس
143.....	ثانيا - النشاط الاقتصادي والتجاري
144.....	<b>المبحث الثالث : الآليات المتخصصة</b>
144.....	ألف - غرفة التجارة العالمية
144.....	أولا - المفهوم والتأسيس
145.....	ثانيا - وضع القواعد والمعايير

- 146..... ثالثا - الدفاع عن قطاع الأعمال الدولي
- 148..... باء - جولة الدوحة للتنمية
- 148..... أولا - المفهوم والسياق
- 149..... ثانيا - الأهداف والأبعاد
- 151..... المبحث الرابع : الآليات النوعية
- 151..... ألف - رابطة بلدان جنوب شرق آسيا
- 151..... أولا - المفهوم
- 153..... ثانيا - الأجهزة التنظيمية لمجموعة آسيان
- 154..... باء - رابطة الميركوسور
- 154..... أولا - المفهوم
- 155..... ثانيا - الهدف والطبيعة
- 156..... جيم - آليات نوعية أخرى
- 156..... أولا - منطقة التجارة الحرة بين دول الأمريكيتين
- 157..... ثانيا - مبادرة دول حوض الكاريبي (CBI)
- 158..... ثالثا - اتفاق الإنديان للمزايا التفضيلية التجارية
- 159..... المبحث الخامس : الآليات الوطنية
- 159..... ألف - الهيئات الوطنية للتجارة
- 160..... باء - وضع تشريعات على المستوى الوطني

## الفصل الرابع

### توحيد قانون التجارة الدولية

- 164..... المبحث الأول : محددات التوحيد

164.....	ألف - مفهوم التوحيد
164.....	أولا - التوحيد كنظرية
165.....	ثانيا - أهمية التوحيد
166.....	باء - طرق وأساليب التوحيد
166.....	أولا - الطرق العامة
166.....	1 - الاتفاقيات الدولية
167.....	أ - الاتفاقيات متعددة الأطراف
168.....	ب - الاتفاقيات الثنائية
169.....	2 - التشريعات الإقليمية
169.....	3 - القانون النمطي أو النموذجي
170.....	4 - تجميع العادات والأعراف التجارية المتداولة في العمل
171.....	5- التعابير الموحدة
171.....	6 - الشروط العامة
174.....	7 - العقود النموذجية
175.....	8 - المبادرات البحثية
176.....	<b>المبحث الثاني : هيئات التوحيد</b>
176.....	<b>ألف - أنماط الهيئات الدولية المعنية بالتوحيد</b>
176.....	أولا - لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي (اليونسترال)
180.....	ثانيا - غرفة التجارة الدولية (ICC)
181.....	ثالثا - المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص (UNIDROIT)
183.....	رابعا - اللجنة البحرية الدولية (CMI)
184.....	خامسا - مؤتمر لاهاي لتوحيد القانون الدولي الخاص

184.....	سادسا - الفرقة الإسلامية للتجارة والصناعة
186.....	باء - معايير هيئات التوحيد
186.....	أولا - المعيار الحكومي
186.....	1 - الهيئات الحكومية
187.....	2 - الهيئات غير الحكومية
188.....	ثانيا - المعيار الجغرافي
189.....	1 - الهيئات العالمية
189.....	2 - الهيئات الإقليمية
189.....	المبحث الثالث : توحيد قواعد تنازع القوانين
189.....	ألف - معنى توحيد القواعد الخاصة بتنازع القوانين
191.....	باء - طرق توحيد قواعد التنازع

## الفصل الخامس

### قواعد «الأنكوترمز»

196.....	المبحث الأول : ماهية قواعد «الأنكوترمز»
196.....	ألف - المدلول والأبعاد
196.....	أولا - المواقف الفقهية
197.....	ثانيا - الأهداف
198.....	ثالثا - الطبيعة القانونية
199.....	باء - تعديل قواعد «الانكوترمز»
199.....	أولا - التعديلات الأولى
201.....	ثانيا - التعديل الأخير

- المبحث الثاني : أنواع البيوع وفق قواعد «الانكوترمز» 203.....
- ألف - البيع بصيغة التسليم مكان المنتج «Ex - Works» 204.....
- أولا - التزامات البائع 204.....
- ثانيا - التزامات المشتري 206.....
- باء - البيع بصيغة التسليم على القاطرة
- أو الشاحنة «Free on Rail / Free on Truck» (For / Fot) 207....
- أولا - التزامات البائع 207.....
- ثانيا - التزامات المشتري 208.....
- جيم - البيع بصيغة التسليم على رصيف
- ميناء الشحن «F.A.S Free Alongside Ship» 209.....
- أولا - التزامات البائع 209.....
- ثانيا - التزامات المشتري 210.....
- دال - البيع بصيغة التسليم على ظهر السفينة F.O.B Free on Board ... 211
- أولا - التزامات البائع 211.....
- ثانيا - التزامات المشتري 213.....
- هاء - البيع بصيغة الالتزام بنفقات البضاعة وأجرة النقل
- «Cost and Freight» F & C 214.....
- أولا - التزامات البائع 214.....
- ثانيا - لالتزامات المشتري 216.....
- واو - البيع بصيغة الالتزام بنفقات البضاعة وأجرة النقل ومصاريف التأمين
- Cost Insurance and Freight C.I.F. 217.....
- أولا - التزامات البائع 217.....

218.....	ثانيا - التزامات المشتري
	باء - البيع بصيغة تسليم السفينة أو تسليم رصيف ميناء الوصول
219.....	Ex Ship or Ex Quay
219.....	أولا - التزامات البائع
220.....	ثانيا - التزامات المشتري

## الفصل السادس

### طبيعة عقود التجارة الدولية

224.....	المبحث الأول : روح وسياق عقود التجارة الدولية
224.....	ألف - ماهية عقد التجارة الدولية
224.....	أولا - تعريف العقد
226.....	ثانيا - تكوين العقد
227.....	باء - مميزات عقد التجارة الدولية
227.....	أولا - المميزات الرئيسية
227.....	1 - ميزة العقد النموذجي
228.....	2 - ميزة الشروط العامة
228.....	3 - ميزة العقد الدولي التجاري
229.....	4 - ميزة سلطان الإرادة
229.....	5 - ميزة الاتفاق على البيع
229.....	6 - ميزة الطرف الأجنبي
230.....	7 - ميزة الخضوع لإرادة المتعاملين
230.....	ثانيا - المميزات الإضافية

231.....	المبحث الثاني : المفاوضات
231.....	ألف - الطابع الذاتي للمفاوضات
231.....	أولا - مدلول المفاوضات
233.....	ثانيا - أهمية المفاوضات
234.....	باء - أنماط المفاوضات
234.....	أولا - جوهر المفاوضات
235.....	ثانيا - أسس المفاوضات
235.....	المبحث الثالث : مراحل إبرام العقود
236.....	ألف - مرحلة المفاوضات
237.....	باء - مرحلة الإبرام
239.....	جيم - مرحلة الوفاء بالتنفيذ
239.....	دال - مرحلة الإنهاء
240.....	هاء - مرحلة الإلغاء
241.....	واو - مرحلة الفسخ
243.....	المبحث الرابع : بنية عقود التجارة الدولية
243.....	ألف - مقدمة
243.....	أولا - من حيث الشكل
244.....	ثانيا - من حيث المحتوى
244.....	1 - الأهداف المبتغاة من العقد
244.....	2 - بيان الظروف السابقة لتوقيع العقد
244.....	3 - إبراز مراحل المفاوضات
245.....	4 - تعريف مصطلحات العقد

245.....	5- تحديد وقائع متعلقة بالعقد
245.....	6- تحديد أساس العقد
246.....	7- الحقوق والالتزامات
246.....	8- الرابطة بين أطراف العقد المركب
246.....	9- صفات واختصاصات الأطراف
247.....	باء - في متن العقد أو مواده
250.....	المبحث الخامس : عقبات إبرام العقود
250.....	ألف - طبيعة العقبات
252 .....	باء - جوانب العقبات الالكترونية

## الفصل السابع

### صور عقود التجارة الدولية

256.....	المبحث الأول : العقد الالكتروني
256.....	ألف - مفهوم العقد الالكتروني
256.....	أولا - المدلول
257.....	ثانيا - ميزة العقد الالكتروني
258.....	باء - أنماط العقد الالكتروني
258.....	أولا - العقد النموذجي (الالكتروني)
259.....	ثانيا - العقد (Click wrap Contact)
259..	ثالثا - العقد (shrink wrap agreement) و (shrink wrap agreement)
260.....	المبحث الثاني : عقد الدولة
260.....	ألف - مفهوم عقد الدولة

262.....	باء - ميزة عقد الدولة
267.....	المبحث الثالث : عقد نقل التكنولوجيا
267.....	ألف - مفهوم عقد نقل التكنولوجيا
269.....	باء - أنماط عقود نقل التكنولوجيا
269.....	أولا - عقد تسليم المفتاح
269.....	ثانيا - عقد الترخيص
272 ....	المبحث الرابع : عقد الفرنشايز أو الامتياز التجاري franchise
272.....	ألف - مفهوم عقد الفرنشايز
274.....	باء - أنماط عقد الفرنشايز
274.....	أولا - عقد فرنشايز التصنيع
274.....	ثانيا - عقد فرنشايز التوزيع
275.....	ثالثا - عقد فرنشايز التشكيل التجاري
275.....	المبحث خامس : عقد البيع الدولي
275.....	ألف - مفهوم عقد البيع الدولي
277.....	باء - أنماط عقود البيع والتوريد الدولي
277.....	أولا - العقود المعلوماتية الشائعة
277.....	1 - عقد بيع المعدات المعلوماتية
278.....	2 - عقد توريد برامج الحواسيب المختصة
278.....	3 - عقد الأتمتة المعلوماتية
278.....	4 - عقد التأجير التمويلي المعلوماتية
278.....	5 - عقد الصيانة المعلوماتية
279.....	ثانيا - العقود البيع الدولي الشائعة

279.....	جيم - عقد البيع الدولي من خلال اتفاقية فيينا لعام 1980
280.....	أولا - التوحيد الجزئي لأحكام العقد
280.....	ثانيا - معالجة بعض الجوانب المحدودة في العقد
281.....	ثالثا - تنظيم عقد البيع الدولي
282.....	رابعا - عدم الشكلية في تكوين عقد البيع الدولي
283.....	المبحث السادس : العقد النموذجي للبيع
283.....	ألف - مفهوم العقد النموذجي للبيع
285.....	باء - عناصر العقد النموذجي للبيع
288.....	جيم - أنماط العقود النموذجية للبيع
290.....	أولا - عقود المنتجات الصناعية
290.....	ثانيا - عقود المنتجات الزراعية
291.....	ثالثا - عقود المنتجات الطبيعية
291.....	دال - معوقات العقد النموذجي للبيع

## الفصل الثامن

### نظام حل النزاعات

296.....	المبحث الأول : إشكالات حل النزاعات
296.....	ألف - الإطار المفهومي لحل النزاعات
298.....	باء - من الفوضى إلى تدوين نظام حل النزاعات
298.....	المبحث الثاني : الحل القضائي
299.....	ألف - القضاء التجاري العادي
301.....	باء - القضاء الإلكتروني

302.....	أولا - المحكمة الالكترونية
302.....	1- المفهوم
304.....	2- اختصاص المحكمة الالكترونية
306.....	ثانيا - القضاء الوطني
	1 - القضية :
306... Cybersell , Inc. v. Cybersell, Inc.,130F.3d 414 (9th Cir .1997)	
	2 - القضية :
308..	Hearst Corp .v.Goldberger,1997WL 97097 (S.D.N.Y.1997)
309.....	جيم - القضاء التحكيمي
309.....	أولا - مفهوم التحكيم ومصادره
312.....	ثانيا - أنواع التحكيم
312.....	1- من حيث تنظيم التحكيم
313.....	2- من حيث النزاعات المستقبلية أو القائمة
314.....	3- من حيث الإلزام
314.....	4- من حيث مكان التحكيم
315.....	5- من حيث المعاملات الإلكترونية
317.....	6- من حيث الجهة المنظمة
318.....	7- حالات تطبيقية للتحكيم التجاري
318.....	أ- التحكيم لحل نزاع تجاري بين شركة نمساوية وشركة ألمانية
	ب- الحل التحكيمي للنزاع التجاري بين شركة «تمية» السعودية
320.....	والحكومة التونسية

- المبحث الثالث : الوسائل البديلة لحل النزاعات ..... 322
- ألف - إعادة التفاوض ..... 322
- باء - المساعي الحميدة والوساطة والتوفيق ..... 323
- أولا - المفهوم ..... 323
- ثانيا - حالات تطبيقية من مواد التفاهم ..... 327
- جيم - اتفاق التسوية ..... 328
- المبحث الرابع : آفاق حل نزاعات ..... 329
- ألف - بالنسبة إلى وثائق اليونسترال بشأن التحكيم التجاري الدولي 330
- أولا - حرية الإرادة في التحكيم ..... 330
- ثانيا - أعضاء هيئة التحكيم ..... 330
- ثالثا - صلاحية هيئة التحكيم ..... 330
- رابعا - استقلال شرط التحكيم ..... 331
- خامسا - اتخاذ إجراءات مؤقتة ..... 331
- سادسا - معاملة الأطراف بالتساوي ..... 331
- سابعا - صلاحية التفسير ..... 331
- ثامنا - التصويت على قرار التحكيم ..... 331
- باء - بالنسبة إلى اتفاقية نيويورك ..... 332
- جيم - بالنسبة إلى مذكرة الفاهم في منظمة التجارة الدولية WTO . 332
- أولا - أفق جديد لحل النزاعات ..... 333
- ثانيا - إقرار مراحل حل النزاعات حتى تمام تسويتها ..... 335
- 1 - مرحلة المشاورات ..... 335

- 2- مرحلة حلّ النزاعات عن طريق فريق ..... 337
- 3- مرحلة الاستئناف ..... 343
- 4- مرحلة تنفيذ التوصيات والقرارات: ..... 347
- دال - من أجل فعالية النظام الرأهن لحل نزاعات ..... 350
- أولا - استعمال التدابير المضادة ..... 350
- ثانيا - منح حقوق للأطراف الثالثة ..... 351
- ثالثا - منح حقوق للبلدان النامية والأقل نموا ..... 351
- رابعا - حرية الحكومات ..... 353
- خامسا - المرونة في اعتماد التقارير ..... 354
- سادسا - دعم الطابع الأخلاقي ..... 354
- سابعا - حرية الاختيار ..... 355
- ثامنا - حق الاستئناف ..... 356
- تاسعا - تقييد التصرفات الانفرادية ..... 356
- عاشرا - الطابع الشمولي ..... 356

## الفصل التاسع

### المسؤولية والتعويض

- المبحث الأول : حدود المسؤولية القانونية ..... 360
- ألف - مفهوم المسؤولية ..... 360
- أولا - التعريف الفقهي للمسؤولية ..... 360
- ثانيا - تعريف المسؤولية في الحقل الالكتروني ..... 362

- 363..... باء - طبيعة المسؤولية التجارية
- 364..... أولا - المسؤولية التقصيرية التجارية
- 364..... ثانيا - المسؤولية العقدية التجارية
- 365..... ثالثا - المسؤولية الجنائية التجارية
- 366..... رابعا - مسؤولية المخاطر التجارية
- 368..... المبحث الثاني : أهمية المسؤولية
- 369..... ألف - المسؤولية قبل اعتماد الاتفاقيات
- 369..... باء - المسؤولية بعد الاتفاقيات
- 371..... المبحث الثالث : تجميع أركان المسؤولية
- 372..... ألف - في التعاملات التجارية العادية
- 372..... أولا - ركن الفعل الضار والخطأ العقدي
- 373..... ثانيا - ركن الضرر
- 374..... ثالثا - ركن العلاقة السببية بين الفعل الضار (الخطأ) والضرر
- 375..... باء - في التعاملات التجارية الالكترونية
- 376..... أولا - ركن الخطأ العقدي والفعل الضار
- 376..... ثانيا - ركن الضرر
- 377..... المبحث الرابع : التعويض عن الضرر
- 377..... ألف - مفهوم التعويض
- 379..... باء - نطاق التعويض
- 381..... جيم - التعويض وفق اتفاقية البيع الدولي
- 382..... دال - الإعفاء من التعويض

385.....	ملاحق
385.....	الملحق الأول - التعريف بمصطلحات التجارة الدولية
389 .....	الملحق الثاني - مسرد مفاهيم قانون التجارة الدولية
	الملحق الثالث - اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود
399.....	البيع الدولي للبضائع (منقحة)
433.....	ببليوغرافيا عامة حول قانون التجارة الدولية
447.....	محتوى الكتاب

## هذا الكتاب .....

يقوم بدراسة فرع قانوني جديد يتميز بالعديد من الجوانب والعناصر التي تؤمن فعالية الأنشطة التجارية الدولية. وهي كأي قانون يعتمد على الالتزام المخلص بالاتفاقيات التجارية متعددة الأطراف، وسائر المواثيق المنبثقة عن الأمم المتحدة، والمعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص، ولجنة القانون التجاري الدولي، وغرفة التجارة الدولية.

وإنه لشرف لنا أن نقدم للقارئ، وللمكتبة القانونية، ولأساتذة وطلبة القانون العرب، تصورا لموضوعات قانون عمره أقل من نصف قرن، يمكن الشعوب والأفراد والدول، من التفاهم على صور التصرف القانوني على نحو أفضل لإجراء المعاملات التجارية على المستوى الداخلي والدولي.

وتركزت مادة الكتاب ليس على تحليل ومناقشة محددات قانون التجارة الدولية، أو مصادره، أو نظرية التوحيد فحسب، بل على العقد الدولي التجاري بأنواعه، وعلى قواعد الانكترمز وتطبيقاتها على عقود البيع الدولي.

كما يفصل موضوعات التجارة الإلكترونية، فيسلط الضوء على ما يعترضها من صعوبات أو مشاكل قانونية في الإجراءات المطبقة، مما يدعونا إلى وصف هذا الجزء بقانون التجارة الإلكترونية، بحكم التركيب البنائي للأنشطة الإلكترونية التجارية، والتوزيعات الهيكلية لبنود الاتفاقيات المتعلقة بها. وللعلم أن هذه الدراسة تعد مكملة لمؤلف سابق بعنوان: القانون الدولي للأعمال.

دار  
شوما

للطباعة والنشر والتوزيع

34 مي للبريد - بوزريعة - الجزائر

للصحة: 021 94 17 75 للبحث: 021 94 19 36  
021 79 91 84 021 94 41 19

www.editionshouma.com

e-mail: info@editionshouma.com

ردمك: 978-9961651384 ISBN:



9 789961 651384

5/280